

SULIT



**BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI
KEMENTERIAN PENDIDIKAN MALAYSIA**

JABATAN PERDAGANGAN

**PEPERIKSAAN AKHIR
SESI JUN 2019**

DPM5043: PRICING

**TARIKH : 04 NOVEMBER 2019
MASA : 2.30 PETANG - 4.30 PETANG (2 JAM)**

Kertas ini mengandungi **LIMA (5)** halaman bercetak.

Struktur (4 soalan)

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN

(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)

SULIT

INSTRUCTION:

This section consists of **FOUR (4)** structured questions. Answer **ALL** questions.

ARAHAN:

*Bahagian ini mengandungi **EMPAT (4)** soalan berstruktur. Jawab **SEMUA** soalan.*

QUESTION 1**SOALAN 1**

CLO 1
C1

- (a) Describe **FIVE (5)** importance of pricing.

*Huraikan **LIMA (5)** kepentingan perletakan harga*

(10 marks)

(10 markah)

CLO 1
C2

- (b) Briefly explain **FIVE (5)** factors that affect price sensitivity.

*Jelaskan secara ringkas **LIMA (5)** factors yang memberi kesan kepada kepekaan harga.*

(15 marks)

(15 markah)

QUESTION 2

SOALAN 2

CLO 1
C1

- (a) Identify **FIVE (5)** methods of pricing.

*Kenalpasti **LIMA (5)** kaedah perletakan harga.*

(10 marks)

(10 markah)

CLO 1
C2

- (b) Explain **FIVE (5)** product mix pricing strategies with suitable examples.

*Jelaskan **LIMA (5)** strategi perletakan harga produk campuran dengan contoh yang sesuai.*

(15 marks)

(15 markah)

QUESTION 3

SOALAN 3

CLO 2

C2

- (a) Describe **FIVE (5)** promotional pricing adaptation strategies.

*Pilih dan terangkan **LIMA (5)** strategi penyesuaian harga promosi.*

(10 marks)

(10 markah)

CLO 2

C3

- (b) Explain **FIVE (5)** price discounts and allowance adaptation strategies with suitable examples.

*Terangkan **LIMA (5)** strategi penyesuaian elaun dan diskauan harga dengan contoh yang bersesuaian.*

(15 marks)

(15 markah)

QUESTION 4**SOALAN 4**

CLO 3

C3

- (a) The price adjustment strategies are related to all the strategies implemented by an organization that takes into account the differences between customers and the rapidly changing price.

Apply **FIVE (5)** price adjustment strategies that can be implemented by an organization.

Strategi pelarasan harga berkaitan dengan semua strategi yang dilaksanakan oleh organisasi yang mengambil kira perbezaan antara pelanggan dan harga yang cepat berubah.

*Aplikasikan **LIMA (5)** strategi pelarasan harga yang boleh dilaksanakan oleh organisasi.*

(10 mark)

(10 markah)

CLO 3

C4

- (b) Explain **THREE (3)** price determination methods for non-profit organizations.

*Terangkan **TIGA (3)** kaedah penentuan harga bagi organisasi yang bukan berdasarkan keuntungan.*

(15 marks)

(15 markah)

SOALAN TAMAT