

**SULIT**



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI  
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI**

**BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN  
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI  
KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI**

**JABATAN PERDAGANGAN**

**PEPERIKSAAN AKHIR**

**SESI I : 2023/2024**

**DPM40093: INTEGRATED MARKETING COMMUNICATIONS**

**TARIKH : 19 DISEMBER 2023  
MASA : 2.30 PM – 4.30 PM (2 JAM)**

---

Kertas ini mengandungi **LIMA (5)** halaman bercetak.

Struktur (4 soalan)

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

---

**JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN**

(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)

**SULIT**

**INSTRUCTION:**

This section consists of **FOUR (4)** structured questions. Answers **ALL** questions.

**ARAHAN:**

*Bahagian ini mengandungi **EMPAT (4)** soalan struktur. Jawab **SEMUA** soalan*

**QUESTION 1****SOALAN 1**

CLO1

- (a) State **FOUR (4)** integrated marketing communication tools.

*Nyatakan **EMPAT (4)** alat-alat komunikasi pemasaran bersepadu.*

[4 marks]

[4 markah]

CLO1

- (b) Explain **THREE (3)** elements in the communication process.

*Terangkan **TIGA (3)** elemen dalam proses komunikasi.*

[6 marks]

[6 markah]

CLO1

- (c) Amani, a marketing manager from an international company realized that, there are many reasons contribute to communication failure. Show to Amani **FIVE (5)** barriers that may occur with potential international customers during communication process.

*Amani, seorang pengurus pemasaran dari syarikat antarabangsa menyedari terdapat banyak sebab yang menyumbang kepada kegagalan komunikasi. Tunjukkan kepada Amani **LIMA (5)** halangan yang mungkin terjadi dengan pelanggan berpotensi dari luar negara semasa proses komunikasi.*

[15 marks]

[15 markah]

**QUESTION 2****SOALAN 2**

CLO1

- (a) List
- FIVE (5)**
- types of consumer-oriented sales promotions.

*Senaraikan **LIMA (5)** jenis promosi jualan berdasarkan pelanggan.*

[5 marks]

[5 markah]

CLO1

- (b) Explain
- FOUR (4)**
- types of trade-oriented sales promotions.

*Terangkan **EMPAT (4)** jenis promosi jualan berdasarkan perdagangan.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1

- (c) Selesa Chantek, is a shoes manufacturer that has decided to advertise their shoes to increase awareness towards their potential customers. Help the company prepare
- FOUR (4)**
- types of advertising media that they can use to achieve their goals.

*Selesa Chantek ialah pengeluar kasut yang telah membuat keputusan untuk mengiklankan kasut-kasut mereka untuk meningkatkan kesedaran kepada pelanggan mereka yang berpotensi. Bantu syarikat tersebut menyediakan **EMPAT (4)** jenis media pengiklanan yang boleh mereka gunakan untuk mencapai matlamat mereka.*

[10 marks]

[10 markah]

**QUESTION 3*****SOALAN 3***

- CLO1 (a) Define public relations and publicity.

*Berikan definisi perhubungan awam dan publisiti.*

[5 marks]

[5 markah]

- CLO1 (b) Compare **FOUR (4)** differences between public relations and publicity.

*Bandingkan **EMPAT (4)** perbezaan di antara perhubungan awam dan publisiti.*

[10 marks]

[10 markah]

- CLO1 (c) Ariq works as a salesperson for a clothing company and one of his roles is to persuade customers to buy his company's products. Write **FOUR (4)** roles of personal selling that Ariq can do as the sales representative of his company.

*Ariq bekerja sebagai seorang jurujual untuk syarikat baju dan salah satu peranannya adalah memujuk pelanggan untuk membeli produk syarikatnya. Tuliskan **FOUR (4)** peranan jualan persendirian yang boleh dilakukan oleh Ariq sebagai seorang wakil jualan syarikatnya.*

[10 marks]

[10 markah]

**QUESTION 4*****SOALAN 4***

- CLO1 (a) List **FIVE (5)** internet communications objectives.

*Senaraikan **LIMA (5)** objektif komunikasi internet.*

[5 marks]

[5 markah]

- CLO1 (b) Explain **FIVE (5)** types of advertising on the internet.

*Terangkan **LIMA (5)** jenis pengiklanan di internet.*

[10 marks]

[10 markah]

- CLO1 (c) JSH Sdn. Bhd. is a new company that sell cookware and one of the efforts to promote their product, is by using direct marketing. Help JSH Sdn. Bhd. to organize **FOUR (4)** direct marketing media that suitable for them.

*JSH Sdn. Bhd. adalah sebuah syarikat baru yang menjual peralatan memasak dan salah satu usaha untuk mempromosikan produk mereka adalah dengan menggunakan pemasaran langsung. Bantu JSH Sdn. Bhd. untuk mengatur **EMPAT (4)** media pemasaran langsung yang sesuai untuk mereka.*

[10 marks]

[10 markah]

**SOALAN TAMAT**