

SULIT



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI**

**BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI
KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI**

JABATAN PERDAGANGAN

**PEPERIKSAAN AKHIR
SESI I : 2023/2024**

DPM50123: SERVICES MARKETING

**TARIKH : 21 DISEMBER 2023
MASA : 11.15 AM – 1.15 PM (2 JAM)**

Kertas ini mengandungi **ENAM (6)** halaman bercetak.

Struktur (4 soalan)

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN

(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)

SULIT

INSTRUCTION:

This section consists of **FOUR (4)** structured questions. Answer **ALL** questions.

ARAHAN:

*Bahagian ini mengandungi **EMPAT (4)** soalan struktur. Jawab **SEMUA** soalan.*

QUESTION 1**SOALAN 1**

Services is defined as any act or performance offered by one party to another that is intangible, creates value and provides benefits for customers at specific times and places.

Perkhidmatan ditakrifkan sebagai apa-apa tindakan atau prestasi yang ditawarkan oleh satu pihak kepada pihak lain yang tidak ketara, mewujudkan nilai dan menyediakan manfaat untuk pelanggan pada masa dan tempat tertentu.

- CLO1 (a) List down **FIVE (5)** hierarchy of new service categories that can be offered by the service provider to deliver great value to customers.

*Senaraikan **LIMA (5)** hierarki kategori perkhidmatan baru yang boleh ditawarkan oleh penyedia perkhidmatan untuk memberikan perkhidmatan bernilai tinggi kepada pelanggan.*

[5 marks]

[5 markah]

- CLO1 (b) Explain **FOUR (4)** characteristics of services.

*Terangkan **EMPAT (4)** ciri-ciri perkhidmatan.*

[10 marks]

[10 markah]

- CLO1 (c) Assuming that you are the Marketing Officer of a restaurant that will be opening in Penang. Prepare **TWO (2)** marketing mix elements which need to be planned for the new restaurant to ensure it offers a competitive service in the market.
*Andaikan bahawa anda adalah Pegawai Pemasaran bagi sebuah restoran yang akan dibuka di Pulau Pinang. Sediakan **DUA (2)** elemen campuran pemasaran yang perlu dirancang bagi memastikan restoran baru anda menawarkan perkhidmatan yang kompetitif di pasaran.*

[10 marks]

[10 markah]

QUESTION 2

SOALAN 2

- CLO1 (a) Describe with example the levels of customer contact for people processing service.

Jelaskan dengan contoh tentang tahap hubungan pelanggan untuk perkhidmatan yang melibatkan manusia.

[5 marks]

[5 markah]

- CLO1 (b) i. Explain **FOUR (4)** categories of service processes by providing suitable examples.

*Terangkan **EMPAT (4)** kategori proses-proses perkhidmatan dengan memberikan contoh yang sesuai.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1

- ii. Service is a system that involves a certain process to deliver service product as the output. Write any **TWO (2)** elements in a service as a system for planning the complete restaurant service offering.

*Perkhidmatan merupakan satu sistem yang melibatkan proses tertentu untuk menyampaikan produk perkhidmatan sebagai output. Tuliskan mana-mana **DUA (2)** elemen dalam perkhidmatan sebagai satu sistem untuk merancang penawaran perkhidmatan restoran yang lengkap.*

[10 marks]

[10 markah]

QUESTION 3

SOALAN 3

CLO1

- (a) i. Describe any **TWO (2)** approaches to pricing strategy in services.

*Jelaskan mana-mana **DUA (2)** pendekatan kepada strategi perletakan harga dalam perkhidmatan.*

[5 marks]

[5 markah]

CLO1

- ii. Explain **FOUR (4)** concepts of costs in services by providing suitable example.

*Terangkan **EMPAT (4)** konsep kos dalam perkhidmatan dengan memberikan contoh yang sesuai.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1

- (b) Most marketers have access to various forms of communication, collectively referred as a marketing communication mix. As a service-oriented company Marketing Manager, write **TWO (2)** marketing communications mix that can be executed in your company's service marketing plan by providing suitable example.

*Kebanyakan pemasar mempunyai akses kepada pelbagai bentuk komunikasi, yang seringkali dirujuk sebagai campuran komunikasi pemasaran. Sebagai Pengurus Pemasaran bagi sebuah syarikat berorientasikan perkhidmatan, tulis **DUA (2)** campuran komunikasi pemasaran yang boleh dilaksanakan dalam rancangan pemasaran perkhidmatan syarikat dengan memberikan contoh yang sesuai.*

[10 marks]

[10 markah]

QUESTION 4

SOALAN 4

- CLO1 (a) State **FIVE (5)** customer decision-making processes in the model of service consumption.
*Nyatakan **LIMA (5)** proses pembuatan keputusan pelanggan dalam model penggunaan perkhidmatan.*
- [5 marks]
[5 markah]
- CLO1 (b) Explain with example any **TWO (2)** components of service distribution.
*Terangkan dengan contoh **DUA (2)** komponen pengagihan perkhidmatan.*
- [10 marks]
[10 markah]
- CLO1 (c) Mrs. Riana is the Marketing Manager of a Fantasy Restaurant. As a service provider, she needs to come up with a strategy to improve her restaurant productivity. Prepare **TWO (2)** customer drivers – approaches that can be implemented by Mrs. Riana to improve their service productivity by providing suitable examples.

*Puan Riana adalah Pengurus Pemasaran bagi Restoran Fantasi. Sebagai penyedia perkhidmatan, dia perlu tampil dengan strategi untuk meningkatkan produktiviti restorannya. Sediakan **DUA (2)** pendekatan - berpandukan pelanggan yang boleh dilaksanakan oleh Puan Riana untuk meningkatkan produktiviti perkhidmatan mereka dengan memberikan contoh yang sesuai.*

[10 marks]

[10 markah]

SOALAN TAMAT